

営業する上で、知っておきたい 「お客様」基礎知識

4万5千組の相談対応から
消費者の生の声をご紹介します！

【質問の答えをご存知ですか？】

- 年収650万円以上の方が建築会社を探す方法
- リフォームと建て替えを決める判断基準
- 土地をなかなか決められない理由
- 太陽光・スマートハウスの認知度
- 予算や安さにこだわる理由
- なぜ高气密、外断熱に興味を示すのか



ホームライフクリエイター
大田麻美

住宅計画を持つ消費者を対象にしたセミナーを全国で行い、毎月500組以上の消費者からの住宅相談を無料で対応するオフィスオオタ主宰 大田麻美氏を講師に迎え、お客様が絶対に、建築会社にはしない様々な話や、建築会社が行なうべき対策についてご講演頂きます。

講師大田麻美氏について詳しくは、ご本人のサイトをご覧ください

www.mami-ota.jp

講座日程 日時：10月22日（月） 13：00～17：30
場所：広島国際会議場

講座詳細 受講料：5,000円／お一人
お申込み方法：FAX・お電話
※経営者のみなさん、是非ご参加ください
※主催者・協賛会社とお取引のある業者様は**参加特典**がございますので事前にお申し出ください。

講演内容 建築会社の流行・消費者の溝、消費者が今なにを考え何に迷い何に興味を持っているのか、住宅市場の傾向と動向、消費者の思考、受注を増やすための3つのマーケティングポイント、半年間で新築5棟・リフォーム3棟受注した全貌、集客するための販促づくり実践講座

参加ご希望の際は下記ご記入の上、本書をFAXにてお申し込み下さい

御社名	(ご担当者：)
ご住所 〒	ご参加人数 名
TEL：() -	FAX：() -

このまま下記番号までファックス送信ください。ご案内・招待状を郵送させていただきます。

【講演受付事務局】 **FAX: 0859-39-6885**

お電話でのお問合せ・お申込みは・・・ **0859-39-6888**

主催：協同組合レングス・株式会社ムラモト

特別協賛：広島県工務店協会

協 賛：扇産業株式会社・株式会社イケダコーポレーション・株式会社ミヨシ産業